



The Wellness Company

Il CDA di Technogym esamina i ricavi consolidati dei primi tre mesi del 2018

Technogym continua a crescere

Fatturato del primo trimestre in crescita nelle principali aree geografiche

- **Ricavi consolidati nei primi tre mesi del 2018 pari a Euro 124,7 milioni, in crescita del 6,1% rispetto ai 117,5 milioni registrati nello stesso periodo del 2017.**
- **Crescita del 12% a cambi costanti nel periodo di riferimento**
- **Il Gruppo continua a crescere in tutte le principali aree geografiche con tassi di crescita superiori al mercato**



The Wellness Company

Cesena (Italia), 15 Maggio 2018 – Il Consiglio di Amministrazione di Technogym (MTA: TGYM), azienda leader a livello internazionale nelle attrezzature e tecnologie per il fitness e attiva nel più ampio settore del *wellness*, ha esaminato oggi i ricavi consolidati dei primi tre mesi dell'esercizio 2018.

Nerio Alessandri, Presidente e Amministratore Delegato, ha così commentato:

“Dopo l'importante risultato di circa 600 milioni di Euro di fatturato registrato nel 2017, Technogym continua a crescere anche nel primo trimestre del 2018, guadagnando quote di mercato sulle principali geografie. L'innovazione sul prodotto e sull'ecosistema digitale rimangono le priorità strategiche dell'azienda sia sul settore sport performance, in cui con SKILL LINE abbiamo definito una nuova categoria di prodotto dedicato all'athletic training, sia sul settore design e lifestyle con le linee ARTIS e PERSONAL.

Nei primi mesi del 2018 abbiamo lanciato sul mercato SKILLRUN, l'innovativo tapis roulant dedicato all'athletic training e completamente integrato nel nostro ecosistema digitale.

Technogym, oltre che sul prodotto, continua ad innovare anche sui processi per realizzare la Technogym 4.0, basata sullo sviluppo di prodotti connessi in ottica IoT, sulla piattaforma MyWellness Cloud, sul sistema CRM e sul nuovo sistema informativo integrato SAP, un progetto impegnativo e strategico per consentire all'azienda di affrontare le sfide del futuro.



The Wellness Company

Andamento dei ricavi al 31 marzo 2018

I ricavi consolidati sono stati predisposti in accordo con gli International Financial Reporting Standards emessi dall'International Accounting Standards Board. Ai fini di comparabilità, i ricavi del primo trimestre 2017 sono stati allineati pro forma ai criteri del IFRS 15, divenuti applicabili a partire dal 1 gennaio 2018.

Dopo la crescita del fatturato registrata nell'esercizio 2017, Technogym cresce anche nel primo trimestre del 2018, mettendo a segno un incremento dei ricavi consolidati del 6,1% rispetto allo stesso periodo del 2017. A cambi costanti la crescita è pari al 12%

Di seguito è fornita una breve analisi dei ricavi in base a:

- i canali distributivi;
- l'area geografica;

Ricavi per canale distributivo

<i>(In migliaia di Euro e percentuale sul totale ricavi)</i>	Q1 Esercizio chiuso al 31 Marzo			
	2018	2017	2018 vs 2017	%
<i>Field sales</i>	86.391	80.112	6.279	7,8%
<i>Wholesale</i>	27.465	25.827	1.638	6,3%
<i>Inside sales</i>	9.053	10.221	-1.168	-11,4%
<i>Retail</i>	1.791	1.339	452	33,7%
Totale ricavi	124.700	117.500	7.200	6,1%

I canali Field Sales e Wholesales continuano a rappresentare i canali di distribuzione principali. Il Retail, che ha un peso marginale nel modello di business dell'azienda, mantiene, per ora, una funzione di show room a supporto degli altri principali canali di vendita.



The Wellness Company

Ricavi per area geografica

Q1 Esercizio chiuso al 31 Marzo

(In migliaia di Euro e percentuale sul totale ricavi)

	2018	2017	2018 vs 2017	%
Europa (esclusa Italia)	64.494	62.685	1.810	2,9%
MEIA	9.016	9.496	-480	-5,1%
APAC	20.596	19.214	1.382	7,2%
Italia	11.340	10.606	734	6,9%
Nord America	14.188	12.446	1.742	14,0%
LATAM	5.003	3.125	1.878	60,1%
Totale ricavi	124.700	117.500	7.200	6,1%

In linea con l'andamento degli ultimi esercizi, nel corso del primo trimestre 2018 oltre il 90% del totale ricavi del Gruppo è stato realizzato al di fuori dell'Italia e circa il 40% al di fuori dell'Europa.

Il fatturato risulta in crescita nelle principali aree geografiche. In particolare, dopo un 2017 di crescita a doppia cifra, anche nei primi tre mesi dell'anno in corso si conferma l'importante crescita in Nord America (+14%) e in APAC (+7,2%). Significativa anche la crescita di oltre il 3% sul core market Europeo.

Nel corso della seduta odierna, il Consiglio di Amministrazione ha, tra l'altro, provveduto alla nomina delle cariche sociali e al conferimento delle deleghe operative ai propri componenti a seguito della nomina del nuovo Consiglio di Amministrazione da parte dell'Assemblea dei soci tenutasi lo scorso 8 maggio.

Il Consiglio ha nominato, per tutta la durata del suo mandato e pertanto fino all'approvazione del bilancio al 31 dicembre 2020, il Presidente Nerio Alessandri alla carica di Amministratore Delegato della Società e Pierluigi Alessandri alla carica di Vice Presidente, conferendo ad entrambi, oltre che al Consigliere Carlo Capelli, le necessarie deleghe operative. Il Consigliere Carlo Capelli è stato inoltre nominato amministratore incaricato del sistema di controllo interno e di gestione dei rischi chiamato a svolgere le funzioni elencate dal criterio applicativo 7.C.4 del Codice di Autodisciplina.

Il Consiglio di Amministrazione ha inoltre valutato, ai sensi dell'art. 3.P.2. del Codice di Autodisciplina, la sussistenza dei requisiti di indipendenza stabiliti da TUF e dal Codice di Autodisciplina in capo ai Consiglieri Maria Cecilia La Manna, Francesca Bellettini, Vincenzo Giannelli, Chiara Dorigotti e Andrea Giuseppe Zocchi. Ai sensi del criterio 2.C.3 del Codice di Autodisciplina il Consiglio ha



The Wellness Company

designato Maria Cecilia La Manna *lead independent director* chiamato a svolgere le funzioni di cui al criterio applicativo 2.C.4 del Codice di Autodisciplina.

Il Consiglio di Amministrazione ha provveduto alla nomina dei componenti del Comitato Controllo e Rischi, del Comitato per le Nomine e le Remunerazioni e del Comitato per le Operazioni con Parti Correlate come segue.

Il Comitato Controllo e Rischi è composto da Maria Cecilia La Manna (Presidente), Maurizio Cereda (Vice Presidente) e Chiara Dorigotti.

Il Comitato per le Nomine e le Remunerazioni è composto da Vincenzo Giannelli (Presidente), Riccardo Pinza (Vice Presidente) e Andrea Giuseppe Zocchi.

Il Comitato per Operazioni con parti Correlate è composto da Maria Cecilia La Manna (Presidente), Chiara Dorigotti (Vice Presidente) e Andrea Giuseppe Zocchi.

Il Consiglio ha provveduto da ultimo a nominare i componenti del nuovo Organismo di Vigilanza fino alla data di approvazione del bilancio di esercizio della Società al 31 dicembre 2020 nelle persone del dott. Emanuele Scorsonetto, del dott. Giuliano Boccanegra e dell'Avv. Andrea Ciani nella qualità di Presidente.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari Stefano Zanelli dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.



The Wellness Company

Contatti Media Relations

Ufficio Stampa Technogym – Enrico Manaresi
emanaresi@technogym.com - +393403949108

Technogym Investor Relator – Carlo Capelli, Enrico Filippi
investor_relations@technogym.com - +390547650111

Community Group – Marco Rubino
marco.rubino@communitygroup.it - +393356509552

Note al comunicato stampa

Technogym

Fondata nel 1983, Technogym è un'azienda leader mondiale nella fornitura di prodotti, servizi e tecnologie digitali per il fitness e il *wellness*. L'azienda oggi conta circa 2.000 dipendenti presso le 14 filiali in Europa, Stati Uniti, Asia, Medio Oriente, Australia e Sud America ed esporta il 90% della propria produzione in oltre 100 paesi. Technogym è stata fornitore ufficiale delle ultime sette edizioni dei Giochi Olimpici: Sydney 2000, Atene 2004, Torino 2006, Pechino 2008, Londra 2012, Rio 2016 e Pyeongchang 2018.

Safe Harbor Statement

Talune dichiarazioni contenute in questo comunicato stampa potrebbero costituire previsioni ("forward looking statements") così come definite dal Private Securities Litigation Reform Act del 1995. Tali dichiarazioni riguardano rischi, incertezze e altri fattori che potrebbero portare i risultati effettivi a differire, anche in modo sostanziale, da quelli anticipati. Tra tali rischi e incertezze rientrano, a titolo meramente esemplificativo e non esaustivo, la capacità di gestire gli effetti dell'attuale incerta congiuntura economica internazionale, la capacità di acquisire nuove attività e di integrarle efficacemente, la capacità di prevedere le future condizioni economiche e cambi nelle preferenze dei consumatori, la capacità di introdurre e commercializzare con successo nuovi prodotti, la capacità di mantenere un sistema distributivo efficiente, la capacità di raggiungere e gestire la crescita, la capacità di negoziare e mantenere accordi di licenza favorevoli, fluttuazioni valutarie, variazioni nelle condizioni locali, la capacità di proteggere la proprietà intellettuale, problemi dei sistemi informativi, rischi legati agli inventari, rischi di credito e assicurativi, cambiamenti nei regimi fiscali, così come altri fattori politici, economici, legali e tecnologici e altri rischi e incertezze già evidenziati nei nostri filing presso la Commissione Nazionale per le Società e la Borsa. Tali previsioni ("forward looking statements") sono state rilasciate alla data di oggi e non ci assumiamo alcun obbligo di aggiornamento.