



The Wellness Company

TECHNOGYM S.P.A.: IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE APPROVA IL PROGETTO DI BILANCIO RELATIVO ALL'ESERCIZIO 2017

## **TECHNOGYM: utile netto + 42%**

- **RICAVI consolidati: Euro 598,2 milioni, +7,7% rispetto a Euro 555 milioni del 2016. A cambi costanti la crescita è del +9,2%**
- **EBITDA: Euro 120,2 milioni, +20,3%, rispetto ai 100 milioni del 2016**
- **UTILE NETTO: Euro 61,2 milioni, +42% rispetto ai 43,1 milioni del 2016**
- **POSIZIONE finanzia netta: - 41,3 milioni, in miglioramento rispetto ai - 78 milioni del 2016**
- **DIVIDENDO proposto di Euro 0,09 per azione, pari a complessivi Euro 18 milioni**



The Wellness Company

**Nerio Alessandri, Presidente e Amministratore Delegato. commenta:**

*“Technogym ha chiuso anche il 2017 con una solida performance delle vendite a livello globale. In particolare siamo soddisfatti dei risultati di crescita a doppia cifra in aree strategiche per il nostro sviluppo futuro come Cina e Stati Uniti.*

*Sul fronte dei profitti, a nome di tutta la squadra Technogym, sono orgoglioso di comunicare ai nostri azionisti, che nel 2017 abbiamo migliorato in maniera significativa i già importanti risultati raggiunti nel 2016, sia per quanto riguarda l’utile che per l’EBITDA.*

*Technogym conferma la propria leadership anche sulle soluzioni digitali; la nostra piattaforma Mywellness, basata su cloud e tecnologie IoT, lanciata nel 2012 rappresenta oggi il punto di riferimento nel settore del “Connected Wellness” ed oggi vede circa 15.000 centri fitness e wellness connessi e oltre 10 milioni di utenti che utilizzano le nostre soluzioni digitali su un totale di 40 milioni di persone che si allenano con Technogym nel mondo, ogni giorno. A conferma di tale leadership, nel 2017 Technogym è stato il primo player di settore ad implementare la connettività fra i propri prodotti e Apple Watch e ad oggi la funzionalità è già attiva su circa 5.000 prodotti Technogym nel mondo.*

*L’innovazione rimane il tema centrale per la nostra strategia: nel corso dell’anno appena concluso Technogym ha lanciato SKILL LINE, una linea completa dedicata all’athletic training, che si affianca ai settori più consolidati del fitness e delle soluzioni medicali e comprende nuovi prodotti come SKILLROW e SKILLRUN in grado di coniugare design e performance sportiva. Con SKILL LINE si apre il nuovo mercato dello sport performance per l’allenamento e la preparazione atletica di tutte le discipline sportive.*

*Il 2018 si è aperto con la nostra settima Olimpiade, Technogym è stata infatti fornitore ufficiale delle Olimpiadi Invernali in Corea. Infine, la scorsa settimana, a San Diego, nell’ambito della fiera di riferimento di settore abbiamo effettuato una preview, riservata ai principali operatori di settore internazionali, di SKILLBIKE – la bike progettata per il settore del performance training, grado di portare in palestra l’esperienza del ciclismo su strada, del triathlon o della mountain bike - che sarà lanciata anche sul mercato europeo nelle prossime settimane”*



The Wellness Company

**Cesena (Italy), March 28, 2018** - Il Consiglio di Amministrazione di TECHNOGYM (TGYM.MI), azienda leader a livello internazionale nelle attrezzature per il fitness, sport e health e attiva nel più ampio settore del Wellness, ha esaminato e approvato oggi il bilancio consolidato e il progetto di bilancio relativo all'esercizio 2017, predisposti in accordo con gli International Financial Reporting Standards emessi dall'International Accounting Standards Board.

TECHNOGYM chiude il 2017 con fatturato in crescita del 7,7% rispetto al precedente esercizio. Particolarmente significative le crescite in mercati strategici come la Cina (+30%) e gli Stati Uniti (+20%).

L'EBITDA si attesta a 120,2 milioni di Euro, un incremento più che proporzionale alla crescita dei ricavi, oltre che in miglioramento di oltre il 20% rispetto all'importante risultato di 100 milioni già registrato nel 2016, supera il 20% di incidenza sul fatturato.

L'indebitamento finanziario netto segna un significativo miglioramento di oltre 36 milioni grazie alla generazione di cassa registrata nel periodo che ha consentito di sostenere importanti investimenti in R&D.

Sul fronte dell'innovazione di prodotto il 2017 è stato un anno estremamente ricco di novità sia sul fronte dei nuovi prodotti sia per quanto riguarda l'ecosistema ed i servizi digitali.

Nel corso del 2017, TECHNOGYM ha lanciato infatti nuovi prodotti come SKILLROW, il nuovo vogatore digitale e SKILLRUN, l'innovativo tapis roulant in grado di offrire allenamenti cardio e di potenza in un'unica soluzione. Assieme a SKILLMILL, già lanciato nel 2016, i due nuovi prodotti ampliano la linea SKILL, rivolta al settore dell'athletic training in grande crescita in tutto il mondo.

Sul fronte dell'innovazione si conferma la leadership di Technogym sulle soluzioni digitali, con la piattaforma digitale Mywellness, lanciata nel 2012, che rappresenta il punto di riferimento nel settore; nel 2017 come prima azienda nel settore del fitness Technogym ha lanciato la compatibilità fra Apple Watch ed i propri prodotti cardio durante eventi congiunti con Apple in Australia, Stati Uniti, Cina e UK. Oggi l'azienda vanta sul mercato la presenza di oltre 5.000 prodotti già connessi con Apple Watch, sui quali l'utente può vivere un'esperienza completamente connessa fra Apple Watch e attrezzo Technogym.

MyCycling, la nuova soluzione digitale dedicata ai ciclisti, rappresenta invece la novità più rilevante per il mercato private che permette di simulare perfettamente il ciclismo su strada, utilizzando indoor la propria bicicletta.

### **Andamento dei ricavi nel 2017**

Dopo le rilevanti crescite degli anni precedenti, nel 2017 TECHNOGYM continua a crescere. I ricavi del 2017 sono in aumento in tutte le aree geografiche. In particolare, dopo un 2016 di crescita a doppia cifra, anche nel 2017 si confermano risultati significativi in Nord America (+13,3%), grazie al dato degli Stati Uniti (+20%), che testimonia l'interesse da parte dei più importanti operatori per la soluzione wellness Technogym. In crescita a doppia cifra anche le regioni Asia Pacific (+10%), trainata dalla Cina (+30%), e Sud America (+26%), in ulteriore progresso rispetto al forte aumento registrato nel 2016.

Sul fronte dei canali distributivi, i canali Field Sales e Distributors continuano a rappresentare i canali di distribuzione principali.



The Wellness Company

Di seguito è fornita una breve analisi dei ricavi in base a:

- Canali Distributivi
- Area Geografica

### ***Ricavi per canale distributivo***

<i>(In migliaia di Euro e percentuale sul totale ricavi)</i>	FY Esercizio chiuso al 31 Dicembre			
	2017	2016	2017 vs 2016	%
<i>Field sales</i>	417.089	386.448	30.641	7,9%
<i>Distributors</i>	134.345	122.302	12.043	9,8%
<i>Inside sales</i>	41.201	40.936	265	0,6%
<i>Retail</i>	5.614	5.655	-41	-0,7%
<b>Totale ricavi</b>	<b>598.249</b>	<b>555.341</b>	<b>42.908</b>	<b>7,7%</b>

### ***Ricavi per area geografica***

<i>(In migliaia di Euro e percentuale sul totale ricavi)</i>	FY Esercizio chiuso al 31 Dicembre			
	2017	2016	2017 vs 2016	%
Europa (esclusa Italia)	304.135	288.081	16.054	5,6%
MEIA	54.020	51.026	2.994	5,9%
APAC	88.920	80.950	7.970	9,8%
Italia	56.378	54.183	2.195	4,1%
Nord America	66.149	58.373	7.776	13,3%
LATAM	28.647	22.728	5.919	26,0%
<b>Totale ricavi</b>	<b>598.249</b>	<b>555.341</b>	<b>42.908</b>	<b>7,7%</b>

### **EBITDA**

Al 31 Dicembre 2017 l'EBITDA si attesta a 120,2 Milioni di Euro in crescita del 20,3% rispetto al già significativo risultato di 100 milioni realizzato nel 2016 e superando il 20% in termini di incidenza sul fatturato (da 18,0% del 2016). La crescita è più che proporzionale rispetto al fatturato; tale incremento è principalmente riconducibile ad un miglior mix di prodotto, caratterizzato da un crescente contributo di Cardio e Sport Performance, combinato al proseguimento della razionalizzazione delle attività industriali che hanno inciso positivamente sui costi diretti di produzione.

### **Utile Netto**

L'utile netto relativo all'esercizio 2017 si attesta a 61,2 Milioni di Euro, in crescita del 42% rispetto ai 43 Milioni del 2016, anno nel quale si era già registrata una forte crescita rispetto al 2015. Il forte incremento dell'utile netto beneficia della combinazione di crescita di ricavi e redditività operativa con un miglioramento del tax rate.



The Wellness Company

### **Indebitamento Finanziario Netto**

L'indebitamento finanziario netto al 31 Dicembre 2017 è pari a 41,3 Milioni di Euro, in miglioramento di ben 36,7 milioni rispetto al 2016, nonostante i 25,1 Milioni di Euro di investimenti messi in campo dall'azienda (in incremento di 2,7 Milioni di Euro su base ricorrente) e al pagamento di dividendi pari a 13 milioni di Euro

### **Fatti di rilievo dopo il 31 Dicembre 2017**

Nel mese di Febbraio 2018, Technogym è stata selezionata come Fornitore Ufficiale delle Olimpiadi Invernali di PyeongChang 2018 in Sud Corea: si è trattato della settima esperienza di Technogym come fornitore ufficiale dei Giochi Olimpici. Sempre nel mese di Febbraio Technogym ha annunciato una partnership strategica con Nuffield, il principale operatore di settore in UK, che prevedrà nei prossimi 4 anni la fornitura completa di prodotti e tecnologie digitali Technogym ai 111 fitness clubs e 31 ospedali del gruppo. Infine durante la recente fiera IHRSA a San Diego, Technogym ha effettuato una anteprima riservata ai principali operatori di settore, del nuovo prodotto SKILLBIKE, che verrà lanciata sul mercato nelle prossime settimane.

### **Evoluzione Prevedibile della gestione**

Per il 2018 il Gruppo Technogym conferma le linee guida di sviluppo già avviate nel corso dell'anno appena concluso. Lo sviluppo internazionale sarà principalmente caratterizzato dal consolidamento delle quote di mercato in Europa, da un'ulteriore crescita in Nord America dopo il positivo trend fatto registrare nell'ultimo triennio, e da un'ulteriore espansione in APAC, dove la Cina rimane un mercato dalle grandi potenzialità.

Continuerà l'impegno nell'innovazione di prodotto con specifico focus sul miglioramento della esperienza d'uso delle attrezzature grazie ai servizi digitali supportati dalla piattaforma open MyWellness. Anche nel 2018 pertanto la società proporrà nuovi prodotti e soluzioni sia per il mercato degli operatori che per il mercato dei consumatori finali. A supporto dell'ampio portafoglio prodotti, Technogym continuerà ad investire nelle competenze delle proprie persone affinché possano garantire ai clienti un servizio di eccellenza in linea con le caratteristiche di aspirazionalità del brand.

Pur all'interno di un quadro macro economico al momento incerto ed operando in un mercato del "wellness" sempre più competitivo, anche nel 2018 il management della società ritiene che Technogym possa continuare il suo percorso di crescita economica, costante e sostenibile, a sostegno della creazione di valore per gli azionisti a valere nel tempo.

### **Bilancio di esercizio della capogruppo**

Il Consiglio di Amministrazione ha inoltre approvato il bilancio della capogruppo Technogym S.p.A. La Società ha registrato ricavi pari a Euro 427.5 milioni, in aumento del 4.6% rispetto agli Euro 408.8 milioni dell'esercizio 2016, l'incremento è dovuto sia alla crescita dei volumi che alla vendita di prodotti a maggior valore aggiunto. L'Utile Netto è stato pari ad Euro 52.1 milioni, rispetto a Euro 45.5 milioni nel 2016. La Situazione Patrimoniale e Finanziaria di Technogym S.p.A. riporta un Patrimonio Netto di Euro 172.7 milioni, rispetto ad Euro 132.4 milioni nel 2016 e un Indebitamento Finanziario Netto pari ad Euro 94.5 milioni, in sensibile riduzione rispetto agli Euro 139.4 milioni registrati nel 2016 grazie all'importante generazione di cassa dell'esercizio

### **Proposta di destinazione dell'utile di esercizio**

Il Consiglio di Amministrazione ha deliberato di proporre all'Assemblea degli Azionisti il pagamento dei dividendi relativi all'esercizio 2017 per Euro 18 milioni, pari a Euro 0,09 per azione ordinaria, con un payout ratio del 29,5% sull'Utile Netto. La parte restante dell'utile netto sarà contabilizzata alla voce utili di esercizi precedenti. Il dividendo verrà posto in pagamento in data 23/05/2018 (data stacco cedola 21/05/2018 e record date 22/05/2018 con stacco cedola n. 2).



The Wellness Company

## Altre delibere

Il Consiglio di Amministrazione in data odierna ha adottato, tra le altre, le seguenti delibere.

1. *Approvazione della relazione sulla remunerazione ai sensi dell'art. 123-ter del d. lgs. 24 febbraio 1998, n.58 ("TUF") e dell'art. 84-quater del Regolamento Consob n. 11971/1999 ("Regolamento Emittenti").*
2. *Approvazione della Relazione sul governo societario e gli assetti proprietari ai sensi dell'art. 123-bis del TUF.*
3. *Proposta all'Assemblea Ordinaria degli Azionisti di integrazione, su parere motivato del Collegio Sindacale, dei corrispettivi della società di revisione PricewaterhouseCoopers S.p.A., incaricata della revisione legale dei conti per il periodo 2017-2019, per la prestazione dei servizi aggiuntivi richiesti all'esito dell'entrata in vigore della riforma della revisione legale.*
4. *Proposta all'Assemblea Ordinaria degli Azionisti di approvazione di un piano di assegnazione gratuita di diritti a ricevere azioni ordinarie della Società denominato Piano di Performance Shares 2018-2020 rilevante ai sensi dell'articolo 114-bis, comma 1, del TUF.*

Il suddetto piano di assegnazione gratuita di diritti a ricevere azioni ordinarie della Società denominato Piano di Performance Shares 2018-2020 è riservato a manager del Gruppo Technogym, che saranno individuati dal Consiglio di Amministrazione, su proposta del Presidente del Consiglio d'Amministrazione e sentito il parere del Comitato Nomine e Remunerazione, tra prestatori di lavoro dipendenti e/o collaboratori della Società o di società controllate che rivestano ruoli manageriali strategicamente rilevanti o comunque in grado di apportare un significativo contributo, ivi inclusi dirigenti con responsabilità strategiche della Società. L'adozione del Piano è finalizzata a rafforzare la capacità di Technogym di trattenere le risorse chiave e attirare persone con le migliori competenze e ad allineare l'interesse alle performance aziendali delle risorse chiave della società con quello degli azionisti per la creazione di valore sostenibile nel tempo.

Il Piano prevede l'assegnazione a titolo gratuito ai beneficiari del diritto a ricevere azioni ordinarie Technogym, subordinatamente alla verifica delle condizioni di maturazione previste nel Piano, entro il 60° giorno di calendario successivo all'approvazione del bilancio consolidato IFRS del Gruppo relativo all'ultimo anno del periodo di *vesting*, ossia al 31 dicembre 2020. Il numero massimo di azioni che potranno essere assegnate ai sensi del piano è pari a n. 600.000. Le condizioni di maturazione includono il raggiungimento di obiettivi di performance della Società calcolati sulla base all'Utile Netto Cumulato nel triennio 2018-2020 e al valore dell'azione Technogym nel periodo di Dicembre 2020, Gennaio 2021 e Febbraio 2021.

Le caratteristiche del suddetto piano sono illustrate nel documento informativo predisposto dalla Società ai sensi dell'art. 84-bis del Regolamento Emittenti, messo a disposizione del pubblico



The Wellness Company

presso la sede sociale, sul sito internet della Società all'indirizzo [www.technogym.com](http://www.technogym.com) nonché con le altre modalità e secondo i termini previsti dalla normativa vigente.

5. *Proposta all'Assemblea degli Azionisti di conferire al Consiglio di Amministrazione l'autorizzazione all'acquisto e disposizione di azioni proprie*

La richiesta di autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie è finalizzata a consentire alla Società di acquistare e disporre delle azioni ordinarie per le seguenti finalità: (i) acquistare azioni proprie in un'ottica di investimento a medio e lungo termine, anche per costituire partecipazioni durature, ovvero comunque per cogliere opportunità di mercato anche attraverso l'acquisto e la rivendita delle azioni, operando sia sul mercato, sia (per quel che riguarda l'alienazione, disposizione o utilizzo) nei c.d. mercati *over the counter* o anche al di fuori del mercato o tramite procedure di *accelerated bookbuilding* (ABB) o ai blocchi, in qualsiasi momento, in tutto o in parte, in una o più volte, e senza limiti temporali, purché a condizioni di mercato; (ii) intervenire, nel rispetto delle disposizioni vigenti, direttamente o tramite intermediari, per contenere movimenti anomali delle quotazioni e per regolarizzare l'andamento delle negoziazioni e dei corsi, a fronte di momentanei fenomeni distorsivi legati a un eccesso di volatilità o a una scarsa liquidità degli scambi; e (iii) dotarsi di un portafoglio di azioni proprie di cui poter disporre per impieghi ritenuti di interesse finanziario, gestionale e/o strategico per la Società, ivi incluso a servizio di piani di incentivazione azionaria.

Il Consiglio di Amministrazione ha deliberato di proporre che l'autorizzazione all'acquisto di azioni proprie sia conferita per la durata massima consentita dall'art. 2357, comma 2, del codice civile e quindi per un periodo di 18 mesi dalla data in cui l'Assemblea degli Azionisti adotterà la corrispondente deliberazione. Il Consiglio potrà procedere alle operazioni autorizzate in una o più volte e in ogni momento.

La proposta è di autorizzare il Consiglio di Amministrazione ad acquistare azioni ordinarie (interamente liberate) della Società, in una o più volte, in misura liberamente determinabile dal Consiglio di Amministrazione sino a un numero massimo di azioni (proprie) tale da non eccedere il 2% del capitale sociale, avuto riguardo alle azioni proprie possedute sia direttamente sia a quelle eventualmente possedute da società dalla medesima controllate.

Alla data odierna né la Società né le società dalla medesima controllate possiedono azioni della Società.

Il prezzo di acquisto delle azioni sarà individuato di volta in volta, avuto riguardo alla modalità prescelta per l'effettuazione dell'operazione e nel rispetto delle eventuali prescrizioni regolamentari o prassi di mercato ammesse, ma, in ogni caso, non dovrà essere né inferiore né superiore di oltre il 20% rispetto alla media ponderata dei prezzi ufficiali di borsa delle azioni registrati da Borsa Italiana S.p.A. nella seduta precedente ogni singola operazione.

Con riferimento alle operazioni di alienazione, disposizione e/o utilizzo delle azioni proprie, potranno essere effettuate con ogni modalità ritenuta opportuna per il perseguimento delle relative finalità, incluso l'utilizzo delle azioni proprie a servizio di piani di incentivazione azionaria, da eseguirsi sia direttamente che per il tramite di intermediari, nel rispetto delle disposizioni di legge e regolamentari vigenti in materia, sia nazionali che comunitarie, e, ove se ne ravvisi la possibilità e opportunità, anche in linea con le prassi di mercato ammesse dalla Consob con delibera n. 16839 del 19 marzo 2009.

Per ogni ulteriore informazione circa la proposta di autorizzazione all'acquisto e disposizione di azioni proprie, si rinvia alla relazione illustrativa degli amministratori, che sarà pubblicata nei termini e secondo le modalità previste dalla disciplina di legge e di regolamento vigente.



The Wellness Company

6. Proposta di richiedere all'Assemblea degli Azionisti la delega al Consiglio di Amministrazione, ai sensi dell'art. 2443 del codice civile, per un periodo di cinque anni dalla data della deliberazione, della facoltà di aumentare il capitale sociale, in via gratuita e scindibile ed anche in più tranches, ai sensi dell'art. 2349 del codice civile, con emissione di massime 600.000 azioni ordinarie, per un importo di massimi Euro 30.000, ad un valore di emissione uguale alla parità contabile delle azioni alla data di esecuzione da imputarsi per intero a capitale, da assegnare ai prestatori di lavoro dipendente di Technogym S.p.A. e delle società da questa controllate che siano beneficiari del piano di incentivazione 2018-2020 avente ad oggetto azioni ordinarie di Technogym S.p.A. denominato "Piano di Performance Shares 2018 - 2020" con conseguente modifica dell'articolo 6 dello statuto sociale vigente, di cui si propone la modifica anche al fine di eliminare la previsione illustrativa dell'aumento di capitale eseguito in data 21 ottobre 2017.
7. Conferimento del mandato al Presidente del Consiglio di Amministrazione per convocare l'Assemblea Ordinaria e Straordinaria degli Azionisti in un'unica convocazione il giorno 8 maggio 2018, come indicato nel calendario degli eventi societari per l'esercizio 2018 per l'approvazione del bilancio di esercizio 2017 e al fine di vagliare le proposte indicate oltre che per provvedere alla nomina dei componenti del nuovo Consiglio di Amministrazione e all'adozione delle delibere conseguenti. L'avviso di convocazione dell'Assemblea e la documentazione inerente saranno pubblicati nei termini e secondo le modalità previste dalla disciplina di legge e di regolamento vigente.

Tutti i documenti che saranno sottoposti alla convocanda assemblea saranno messi a disposizione del pubblico, nei termini di legge, presso la sede legale di Technogym S.p.A. in Via Calcinaro, 2861, Cesena, sul meccanismo di stoccaggio, autorizzato da Consob "eMarket SDIR" ed "eMarket STORAGE" e nelle apposite sezioni del sito internet della società [www.technogym.com](http://www.technogym.com).





The Wellness Company

## TABELLE RIASSUNTIVE

### Principali indicatori finanziari

<i>(In migliaia di Euro e rapporti)</i>	Esercizio chiuso al 31 dicembre		Variazioni	
	2017	2016	2017 vs 2016	%
Ricavi	598.249	555.341	42.908	7,7%
EBITDA adjusted (1)	120.202	99.933	20.269	20,3%
EBITDA Margin adjusted (1)	20,1%	18,0%	2,1%	11,7%
EBITDA (1)	120.040	94.099	25.941	27,6%
EBITDA Margin (1)	20,1%	16,9%	3,1%	18,4%
Risultato operativo	91.433	68.401	23.032	33,7%
Risultato operativo adjusted (2)	91.595	74.235	17.360	23,4%
Utile di Gruppo	61.199	43.085	18.113	42,0%

(1) Il Gruppo definisce:

- l'EBITDA Adjusted come risultato operativo, rettificato delle seguenti voci di conto economico: (i) accantonamenti netti; (ii) ammortamenti e svalutazioni/rivalutazioni e (iii) proventi/(oneri) non ricorrenti;
- l'EBITDA come risultato operativo, rettificato delle seguenti voci di conto economico: (i) accantonamenti netti; (ii) ammortamenti e svalutazioni/rivalutazioni ;
- L'EBITDA Adjustedmargin come rapporto tra EBITDA Adjusted e totale ricavi.
- L'EBITDA margin come rapporto tra EBITDA e totale ricavi.

(2) Il Gruppo definisce risultato operativo adjusted come risultato operativo rettificati dei proventi/(oneri) non ricorrenti.



The Wellness Company

## Conto Economico Consolidato

<i>(In migliaia di Euro)</i>	Esercizio chiuso al 31 dicembre			
	2017	<i>di cui verso parti correlate</i>	2016	<i>di cui verso parti correlate</i>
<b>RICAVI</b>				
Ricavi	597.683	19.303	554.970	10.601
Altri ricavi e proventi	566	67	371	1
<b>Totale ricavi</b>	<b>598.250</b>		<b>555.341</b>	
<b>COSTI OPERATIVI</b>				
Acquisti e consumi di materie prime, semilavorati e prodotti finiti	(205.342)	(71)	(196.408)	(38)
Costi per servizi	(140.436)	(2.041)	(139.809)	(3.401)
<i>di cui oneri non ricorrenti:</i>				
	(1)		(2.258)	
Costi per il personale	(125.353)	(25)	(116.942)	(2)
<i>di cui oneri non ricorrenti:</i>				
	(330)		(613)	
Altri costi operativi	(7.123)	(126)	(8.214)	(114)
<i>di cui oneri non ricorrenti:</i>				
	169		(2.963)	
Quota del risultato di joint venture	44		131	
Ammortamenti e svalutazioni / (rivalutazioni)	(24.514)		(23.158)	
Accantonamenti netti	(4.094)		(2.540)	
<b>RISULTATO OPERATIVO</b>	<b>91.433</b>		<b>68.401</b>	
Proventi finanziari	8.261	15	13.126	8
Oneri finanziari	(12.497)	-	(15.674)	-
<b>Oneri finanziari netti</b>	<b>(4.237)</b>		<b>(2.548)</b>	
Proventi / (oneri) da partecipazioni	(940)		(114)	
<b>RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>86.256</b>		<b>65.739</b>	
Imposte sul reddito	(24.765)		(22.519)	
<b>UTILE (PERDITA) DELL'ESERCIZIO</b>	<b>61.491</b>		<b>43.219</b>	
<b>(Utile) Perdita di Terzi</b>	<b>(293)</b>		<b>(134)</b>	
<b>Utile (perdita) di Gruppo</b>	<b>61.199</b>		<b>43.085</b>	
<b>Utile per azione (in Euro)</b>	<b>0,30</b>		<b>0,21</b>	



The Wellness Company

## Situazione Patrimoniale Finanziaria Consolidata

<i>(In migliaia di Euro)</i>	Al 31 dicembre			
	2017	<i>di cui verso parti correlate</i>	2016	<i>di cui verso parti correlate</i>
<b>ATTIVO</b>				
<b>Attività non correnti</b>				
Immobili, impianti e macchinari	139.037		143.863	
Attività immateriali	28.933		24.041	
Attività per imposte anticipate	15.366		14.255	
Partecipazioni in joint venture e collegate	17.720		21.340	
Attività finanziarie non correnti	2.638		2.653	
Altre attività non correnti	25.045		18.389	
<b>TOTALE ATTIVITA' NON CORRENTI</b>	<b>228.739</b>		<b>224.541</b>	
<b>Attività correnti</b>				
Rimanenze	64.114		72.175	
Crediti commerciali	117.129	279	94.075	466
Attività finanziarie correnti	13	0	403	402
Attività per strumenti finanziari derivati	75		340	
Altre attività correnti	12.872	3339	12.875	393
Disponibilità liquide ed equivalenti	77.847		53.146	
<b>TOTALE ATTIVITA' CORRENTI</b>	<b>272.050</b>		<b>233.014</b>	
<b>TOTALE ATTIVO</b>	<b>500.789</b>		<b>457.555</b>	
<b>PATRIMONIO NETTO E PASSIVO</b>				
<b>Patrimonio Netto</b>				
Capitale sociale	10.050		10.000	
Riserva sovrapprezzo azioni	4.990		-	
Altre riserve	23.752		26.136	
Utili di esercizi precedenti	33.738		7.709	
Utile (perdita) di Gruppo	61.199		43.085	
<b>Patrimonio netto attribuibile al Gruppo</b>	<b>133.728</b>		<b>86.930</b>	
Capitale e riserve di terzi	688		576	
Utile (Perdita) di Terzi	293		134	
<b>Patrimonio netto attribuibile a Terzi</b>	<b>981</b>		<b>710</b>	
<b>PATRIMONIO NETTO DI GRUPPO E TERZI</b>	<b>134.709</b>		<b>87.639</b>	
<b>Passività non correnti</b>				
Passività finanziarie non correnti	84.464		83.619	
Passività per imposte differite	543		749	
Fondi relativi al personale	3.115		3.194	



The Wellness Company

Fondi per rischi e oneri non correnti	19.637		17.637	
Altre passività non correnti	11.550		9.490	
<b>TOTALE PASSIVITA' NON CORRENTI</b>	<b>119.309</b>		<b>114.689</b>	
<b>Passività correnti</b>				
Debiti commerciali	123.514	808	125.594	469
Passività per imposte sul reddito	8.568		3.682	
Passività finanziarie correnti	34.664		48.247	
Passività per strumenti finanziari derivati	126		47	
Fondi per rischi e oneri correnti	14.642		17.214	
Altre passività correnti	65.256	0	60.442	0
<b>TOTALE PASSIVITA' CORRENTI</b>	<b>246.770</b>		<b>255.226</b>	
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVO</b>	<b>500.789</b>		<b>457.555</b>	



The Wellness Company

## Rendiconto Finanziario Consolidato

<i>(In migliaia di Euro)</i>	<b>Esercizio chiuso al 31 dicembre</b>	
	<b>2017</b>	<b>2016</b>
<b>Attività operativa</b>		
Utile (perdita) consolidata del periodo	61.491	43.219
<i>Rettifiche per:</i>		
Imposte sul reddito	24.765	22.519
Proventi / (oneri) da partecipazioni	940	114
Proventi / (oneri) finanziari	4.237	2.548
Ammortamenti e svalutazioni	24.514	23.158
Accantonamenti netti	4.094	2.540
Utilizzo F.do Rischi	-	-
Utilizzo F.do personale	-	-
Quota di risultato di Joint Venture	(44)	(131)
<b>Flussi di cassa dell'attività operativa ante variazioni di capitale circolante</b>	<b>119.996</b>	<b>93.968</b>
Variazione delle rimanenze	8.040	(12.268)
Variazione dei crediti commerciali	(23.005)	(5.827)
Variazione dei debiti commerciali	(2.135)	33.203
Variazione di altre attività e passività	1.600	870
Incasso/(Versamento) fiscale non ricorrente	-	22.756
Imposte pagate	(18.541)	(34.794)
<b>Flusso di cassa generato / (assorbito) dall'attività operativa (A)</b>	<b>85.954</b>	<b>97.907</b>
<i>di cui verso parti correlate</i>	<i>15.088</i>	<i>11.158</i>
<b>Attività di investimento</b>	-	-
Investimenti in Immobili, impianti e macchinari	(9.757)	(56.124)
Dismissioni immobili, impianti e macchinari	210	464
Investimenti in attività immateriali	(15.326)	(8.701)
Dismissioni immateriali	0	2
Dividendi attribuibili a terzi	-	-
Dividendi da partecipazioni in altre imprese	218	(114)
Dividendi da partecipazioni in Joint Venture	-	663
Minority Interest	-	-
Investimenti in partecipazioni	(326)	(18.050)
Dismissione di partecipazioni	-	-
<b>Flusso di cassa generato / (assorbito) dall'attività di investimento (B)</b>	<b>(24.982)</b>	<b>(81.860)</b>
<i>di cui verso parti correlate</i>	<i>-</i>	<i>42.353</i>
<b>Attività di finanziamento</b>		
Accensione di passività finanziarie non correnti (incusa quota corrente)	20.000	65.000



The Wellness Company

Rimborsi di passività finanziarie non correnti (inclusa quota corrente)	(20.512)	(30.882)
Variazione nette delle passività finanziarie correnti	(17.076)	(60.952)
Dividendi pagati agli azionisti	(13.000)	-
Oneri finanziari netti pagati	(3.940)	(5.418)
<b>Flusso di cassa generato / (assorbito) dall'attività di finanziamento (C)</b>	<b>(34.529)</b>	<b>(32.253)</b>
<b>Incremento/(decremento) disponibilità liquide (D)=(A)+(B)+(C)</b>	<b>26.444</b>	<b>(16.205)</b>
<b>Disponibilità liquide ed equivalenti all'inizio del periodo</b>	<b>53.146</b>	<b>68.026</b>
Incremento/(decremento) delle disponibilità liquide ed equivalenti dal 1° gennaio al 31 dicembre	26.444	(16.205)
Effetto netto della conversione delle disponibilità liquide ed equivalenti espressa in valute estere	(1.742)	1.325
<b>Disponibilità liquide ed equivalenti alla fine del periodo</b>	<b>77.847</b>	<b>53.146</b>



*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari Stefano Zanelli dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.*

### Media Relations contacts

Technogym Press Office - Enrico Manaresi  
[emanaresi@technogym.com](mailto:emanaresi@technogym.com) - +393403949108

Technogym Investor Relator – Carlo Capelli, Enrico Filippi  
[investor\\_relations@technogym.com](mailto:investor_relations@technogym.com) - +390547650111



**The Wellness Company**

## **Note al comunicato stampa**

### **TECHNOGYM**

Fondata nel 1983, Technogym è un'azienda leader mondiale nella fornitura di prodotti, servizi e soluzioni per il fitness e il *Wellness*. L'azienda oggi conta circa 2.000 dipendenti presso le 14 filiali in Europa, Stati Uniti, Asia, Medio Oriente, Australia e Sud America ed esporta circa il 90% della propria produzione in oltre 100 paesi. Technogym S.p.A. è stata fornitore ufficiale delle ultime sei edizioni dei Giochi Olimpici: Sydney 2000, Atene 2004, Torino 2006, Pechino 2008, Londra 2012 e Rio 2016.

### **Safe Harbor Statement**

Talune dichiarazioni contenute in questo comunicato stampa potrebbero costituire previsioni ("forward looking statements") così come definite dal Private Securities Litigation Reform Act del 1995. Tali dichiarazioni riguardano rischi, incertezze e altri fattori che potrebbero portare i risultati effettivi a differire, anche in modo sostanziale, da quelli anticipati. Tra tali rischi e incertezze rientrano, a titolo meramente esemplificativo e non esaustivo, la capacità di gestire gli effetti dell'attuale incerta congiuntura economica internazionale, la capacità di acquisire nuove attività e di integrarle efficacemente, la capacità di prevedere le future condizioni economiche e cambi nelle preferenze dei consumatori, la capacità di introdurre e commercializzare con successo nuovi prodotti, la capacità di mantenere un sistema distributivo efficiente, la capacità di raggiungere e gestire la crescita, la capacità di negoziare e mantenere accordi di licenza favorevoli, fluttuazioni valutarie, variazioni nelle condizioni locali, la capacità di proteggere la proprietà intellettuale, problemi dei sistemi informativi, rischi legati agli inventari, rischi di credito e assicurativi, cambiamenti nei regimi fiscali, così come altri fattori politici, economici, legali e tecnologici e altri rischi e incertezze già evidenziati nei nostri filing presso la Commissione Nazionale per le Società e la Borsa. Tali previsioni ("forward looking statements") sono state rilasciate alla data di oggi e non ci assumiamo alcun obbligo di aggiornamento.